

文明市民风采赞

钱立义:退休生活也精彩

记者 马四新 实习生 刘迎迎

在川汇区七一路办事处有这样一位老人,群众亲切地称他为“群众文艺活动的领袖”。他就是76岁的周口市工信局退休干部钱立义。钱立义老人退休后并没有清闲下来,而是一心想着发挥余热,帮助退休老人寻找精神寄托,使他们老有所乐。为了丰富退休老人的晚年生活,他多次和大家沟通交流,经过数月的筹备,于2002年8月,组建了“周口夕阳红舞蹈队”,并担任队长。几年来,“夕阳红舞蹈队”在钱立义老人的带领下,不断发展壮大,队员人数由原来的十几名发展到几十名,现在拥有骨干成员22人。2003年,钱立义老人又组建了周口第一支中老年模特队和第一支老年合唱团。每逢重大节日,他们都有计划、有准备地排练各种节目并进行演出,通过各种表演形式歌颂党、歌颂祖国、歌颂社区的好人好事。他们不仅在本社

区演出,还走出去参加其他社区及单位的演出,受到了群众的欢迎和好评。每次组织活动时,队员们只要遇到编排训练上的疑问,都会向钱立义老人请教,他总是认真地分析、解答,面对面地指导动作。每次排练结束,他都是汗流浹背,浑身酸痛,却没有一丝怨言。这支老年文体队不仅活跃了社区的文化生活,给社区的精神文明建设增添了色彩,还让一些退休老人走出家庭,走向社会,广交朋友,真正让他们老有所学、老有所乐,既强身健体愉悦精神,又丰富了晚年生活。队员们团结友爱,有事情都会互相帮忙,在这里找到了精神的寄托。钱立义老人说,他最大的心愿就是让退休老人都能够拥有一个精彩的晚年生活。为了这个追求,他积极配合社区工作,继续发挥着余热,让文明之风吹进千家万户。

郑俊霞:情系客户好榜样

记者 马四新 实习生 刘迎迎

郑俊霞是淮阳县烟草分公司的一名普通客户经理,工作十余年来,她坚持“客户事情无小事”的原则,待客户如亲人,与辖区客户结下了深厚的情谊。郑俊霞的工作是每周对辖区150多个客户走访一次。在她服务的大连、葛店乡,客户分散的行政村、自然村较多,客户最远的有近30公里。尤其是下起雨来道路泥泞不堪,一趟回来就是一身泥水。但是无论天气多么恶劣,她都坚持走访客户,每天的行程至少50公里,一年下来就有一万多公里。十余年来几乎天天如此,细算一下,她走访的里程已经能够绕地球二三圈了。郑俊霞不仅爱岗敬业,而且助人为乐。在2012年的一次走访中,她偶然听说了大连乡客户李德英的遭遇:李的儿子10多年前出车祸身亡,儿媳带着孙子外出打工,给他们老两口留

下一个孙女,日子过得很清苦,老两口为供孙女上学,摆了个烟摊,现在孙女已经上高中了,开销越来越大,老两口省吃俭用亦十分吃力。郑俊霞了解情况后,主动资助李德英的孙女,为她买生活、学习用品,一有空就到学校看望她,了解她的生活学习情况,把她当自家孩子一样对待。李德英的孙女见人就自豪地说:“郑阿姨待我可好啦。”今年,郑俊霞荣获“淮阳县文明市民”称号,奖品是一台冰柜。她回去和丈夫一商量,家里的旧冰箱还能用,就把获奖冰柜送给李德英老两口送去了,这样老人可以在夏季卖冷饮,多挣些钱。当冰柜送给李德英时,老人眼里含着泪水说:“俊霞这闺女真是个好心人!”十多年来,郑俊霞多次被评为先进个人,对于荣誉,她从不骄傲,依然奋斗在岗位的最前沿。对她来说:“生命就像霞光,云彩更多,霞光才愈美丽。”

我市警方侦破首例“德州扑克”赌博案

本报讯 5月4日,周口市公安局治安和出入境管理支队根据群众举报,成功侦破我市首例“德州扑克”赌博案,现场抓获涉嫌赌徒15人,缴获赌资6万余元及面值10万余元的筹码。“德州扑克”曾作为一种智力竞技运动而风靡全球,我国也曾多次举办过全国性的德州扑克大赛。这种被誉为“聪明人的游戏”的活动,近来竟然成了部分人获取非法利益的赌博方式。“五一”期间,市公安局治安和出入境管理支队接到举报称,川汇区文明路某俱乐部内有人利用“德州扑克竞技赛”进行群众赌博。接报后,警方高度重视,对该赌博方式进行研判分析,并迅速派出民警对举报线索进行核查,决心依法查处,不让这种赌博形式蔓延。民警连续三天对该点进行侦查走访。经调查发现,该德州扑克俱乐部赌场位于较为隐蔽的一个房间,赌博时玩家先拿现金在俱乐部老板处换取与现金相等的筹码,筹码面值分为10元、50元、100元、500元、1000元5种,筹码颜色也不尽相同。参赌人员在赌博的过程中,用筹码作为赌

资,最低赌注10元,上不封顶。赌场内有专门的“荷官”,“荷官”除负责发牌外,还负责为赌场幕后老板“抽水”。每场赌局中赌场都会抽取总赌注的5%作为“水钱”。为逃避公安机关的打击,该赌场每天晚上9点开始,并在楼下设立暗哨。5月4日晚23时,市公安局治安和出入境管理支队组织数十名民警对该赌场场所进行突击查处,现场抓获涉嫌赌徒15人,查获“德州扑克”赌桌1张、扑克1幅、赌资6万余元及面值10万余元的筹码。经查,犯罪嫌疑人牛某(男,汉族,26岁)为获取暴利,通过网络渠道购买“德州扑克”赌博工具,招募申某(女,汉族,22岁)为“荷官”,于今年4月底开设赌场,先以发筹码打比赛为诱饵吸引玩家,从5月1日起,开始收取现金筹码进行群众赌博,从中抽取渔利。目前,犯罪嫌疑人牛某以涉嫌开设赌场罪被刑事拘留,为赌博提供条件的申某、刘某、李某及参赌人员罗某、韩某等9人分别受到治安拘留并处罚款的处罚。目前案件正在进一步侦办中。(任君箫 马磊)

小青年“任性”下水 冬泳者挺身施救

本报讯 (记者 卢好亮 通讯员 丁宇涛)5月4日14时左右,刚在郸城县人民公园人工湖游泳上岸的冬泳爱好者周立志听到湖中心传来微弱的“救命”声,抬头望去,只见一个人正在湖中挣扎。周立志来不及多想,“嗖”地一下扑进湖里,奋力将落水者救出。施救过程中,落水者一把抱住周立志,周立志连呛了几口水,大喊:“不要乱动,如果你抱住我,咱俩都没命。”周立志一边游一边安抚落水者。由于天气凉、水温低,加之已经消耗了大量体力,周立志感觉不太可能把落水者拖到岸上。他发现在距离他们20多米的平台,有一个人工湖施工时留下的水泥平台。于是,周立志用尽浑身力气将落水者拖到水泥平台上。稍作休息后,周立志又游上岸,从车里拿了个游泳圈,最终把落水者背到附

近的一个简易房休息。10多分钟后,他看到落水者已无大碍才离开。今年50多岁的周立志,是郸城县海尔产品的总代理,是一名冬泳爱好者。当天下午,他去人民公园人工湖游泳,游了一会儿,感觉水太凉,就上了岸,刚上岸发现有个人落水。“每个人遇到这事都会伸手施救,这是我应该做的。”记者了解到,周立志是郸城县慈善协会的一名志愿者,平时经常参与慈善活动,到敬老院和孤儿院为老人、孩子们捐款捐物。事后了解到,落水青年冷某,是郸城县城乡乡冷庄村人。当天他与朋友到人民公园游玩,在朋友的怂恿下跳到湖里游泳,由于水性不好,加上对湖里的水况不了解,一下水便不知所措,差点丢掉性命。

“野蛮变道引发血案”凸显汽车社会文明短板

涂洪长

发生在成都街头的“暴力殴打女司机”事件连日来持续在网上发酵。行车记录仪视频表明,这是一起典型的因“路怒”引发的极端事件。透过网民议论,联系近年来频频出现的因开车斗气引发的交通事故和纠纷,我们应该反思和追问的是:在一个快速前行的汽车社会中,我们的文明与素养如何跟上飞奔的车轮?不管打人事件发生前两车有多大的“别扭”,男司机“将人像物品一样踢打”的街头暴行都应该受到严厉谴责和法律严惩。如此嚣张的暴力伤害,不能

因“有愤怒的理由”而被原谅。而网络上那些“该打”“打得好”的杂音,既是混淆是非对生命的不尊重,更是以暴制暴思维对法律底线的漠视。女司机的“野蛮”变道的确是整个事件的诱因。通过行车记录仪还原的现场,我们不难发现,这种违法变道行为会产生巨大的危险性。之后,双方互相别车、口角直至发生暴力,“野蛮”违法驾驶行为和“路怒”一步步将双方带入险象环生的境地。在这个过程中,但凡有一方稍微克制、礼让一点,都不至于使事态升级到不可收拾的地步。

我国已连续多年位居世界汽车产销第一大国,很多城市快速步入汽车社会门槛。在城市中开车出行,碰到刮蹭等事故司空见惯。行车途中,意外难免,如何更好地管理和控制自己的情绪,关系到自己和他人的双重安全。手握方向盘时动不动就着急上火,跨越文明和法律的底线,一不小心就会“集小错而成大患”。因此,成都发生的这起恶性事件值得每一个“有车族”躬身自省,心中无戾气,行车才能安。“女司机被毆”事件的是非曲直并不难判断,当事人必须承担的后果自会

由法律裁决。在后续的网络发酵中,一个危险的倾向应引起警觉:肆无忌惮的“人肉搜索”,侵犯当事人隐私,甚至捏造事实混淆是非,这种行为同样是在踩法律的红线,是一种网络空间的危险“野蛮驾驶”。公交车、出租车为赶时间常常野蛮超车、变道;飙车党深夜横行,既扰民更“玩命”;路口肆意加塞、远光灯使用不规范、喇叭想起来没完……我们时常在城市中目睹的道路交通乱象说明,在汽车社会刚刚起步的当代中国,与驾驶相关的文明素质仍有很大课要补。一个成熟、文明的汽车社会,离不开法律和规则来纠错纠偏,但更需要所有驾驶者在日常出行中对文明驾驶点滴践行、悉心维护,努力营造和谐有序的汽车社会氛围。(新华社电)



尚风云:真有两把刷子

记者 徐启峰 文/图

十多年前,他是鹿邑毛集团的一个小小办事员,因看到尾毛在化妆品行业的巨大潜力,毅然辞职,怀揣2000元钱,只身来到天津寻找机会。一番努力拼搏,他从看似无路可走的绝境中杀出一条生路,创办了自己的企业,不仅生产人工尾毛原料,更将产业链延伸到化妆刷行业,年产值达2000多万元,与世界三大知名化妆品公司建立合作伙伴关系。尚风云,他可真有两把刷子!



尚风云在天津市西青区杨柳青镇



尚风云和“出彩周口人”采访组人员合影留念

“小货郎”勇闯天津卫 尚风云出生于1981年,是鹿邑县郑家集乡人。高中肄业后,他一时找不到工作,曾在乡里卖过扫帚和洗头膏。当时有一种小包装的“黑妹”洗发液,批发价0.14元/袋,市场价能卖到5毛钱。“我骑着自行车一个村一个村地跑,每天都卖不少,能赚几十元。”尚风云对经商产生了浓厚兴趣。19岁那年,他进入鹿邑县尾毛集团上班,做一名业务员,同时负责办公用品采购。鹿邑县是全国著名的“尾毛之乡”,有着30年尾毛加工历史,产量占全国市场的70%以上。当时鹿邑县尾毛生意非常红火,造就了一批富翁,尚风云觉得在公司里领一份死工资不是长久之计,自己单干应该能做出名堂。2002年,不安于现状的他毅然辞职,前往天津做尾毛推销生意。他的起步实在微不足道,赴津只带了2000元现金。当时尾毛有“软黄金”之称,一斤好的尾毛就要一两千,想把一单尾毛生意做下来,没有三五百元是不行的。他这点资本,够干什么呢?但尚风云无所畏惧,他认为创业要趁早,如果等到有钱了再创业,可能永远创不了业。他的策略是“指山卖磨”,联系买家,组织卖家,自己做中间人赚利差。在来天津之前,他曾找了二三十家供应商,向他们说自己一旦拿到订单,可以先发货后付款,有两家供应商答应了他的请求。货源的事情不花一分钱解决了,他只要找买家就行了。

司才能销往海外。想见梁先生很难,尚风云连续去了几次,都吃了闭门羹。他也不气馁,就在梁先生的公司门口等候。“每天上班时,我提前到他们公司门口,看到梁先生的车从门口经过,我就朝他挥挥手,打个招呼。”就这样,尚风云和梁先生混了个脸熟。过了一段时间,一天梁先生下班从尚风云身边经过时,主动上前搭话,还请他到附近的饭馆吃了顿便饭。梁先生告诉尚风云:“河南人名声不好,坑蒙拐骗的事经常发生,我很难信任你。”尚风云向他解释,人上一百,形形色色,哪里都有好人和坏人,周口是老子故里、礼仪之乡,民风是非常淳朴的。梁先生笑了笑,不置可否。

生意没有开张,尚风云的日子过得很难,他住5元/天的小旅馆,吃饭能省就省,主要是泡面,以至于现在他闻到处方便面的味道就想吐,“就是那时吃伤了”。3个月后,就在尚风云快要失去信心的时候,梁先生给他介绍了一笔生意:向韩国宝胜公司供货。与尚风云一同向这家公司供货的尾毛商有十多家,尚风

云是份额最小的,只占5%。根据当时的行业标准,每批尾毛的包装材料不能超过总重量的8%。一些供应商为了多挣钱,对原料进行掺假,而尚风云一直严格按照标准执行,这让他几乎无利可图。2004~2005年是尚风云最困难的时候,当时从鹿邑老家发到天津南站的货,如果重量不超过20公斤,送货地点不超过10公里,他都是骑三轮车去送,这样一来一回能省十几元钱的汽车票钱,比他一天生活费还多。淳朴勤劳的尚风云渐渐赢得了合作方的信任,他的尾毛生意越做越大,2009年的总产值已达1500万元。当时只有28岁的尚风云,在业界算得上是一个成功人士。

性不会改变,只要能撑住就会迎来转机。怎样在危机中出奇制胜呢?尚风云把目光盯向了人工合成毛产业。当时国外已经成功研发了人工合成毛,性能与传统尾毛相差无几,价格却低不少,国内有3家生产人工合成毛的厂家,尚未形成主流。尚风云意识到,早晚有一天,人工合成毛会替代羊毛,自己不提前下手的话,很可能就要落后。2009年,尚风云在天津郊区租了一个2000平方米的厂房,重金聘请日韩专家指导,生产人工合成毛。“当时我手里有二三百万元,为了请日本韩国的专家来指导技术,花掉了一大半。”尚风云说。事实证明他的选择是对的。2009年,人工合成毛在市场上占的份额不足5%,而现在已占据半壁江山,尚风云凭借先行之利,人工合成毛销路极好,成为行业翘楚。

的欢迎。尚风云在做尾毛生意的同时,也尝试着做化妆刷。最初他做的是“大路货”,一把刷子也就卖几块钱,多的十几元,主要供应国内。2009年,人工合成毛试产成功后,他开始尝试用这种原料做高端化妆刷,日本“资生堂”对他的化妆刷非常看好,委托其生产,与化妆品合卖。2010年,尚风云生产出化妆刷经典名作——资生堂131刷子,随资生堂化妆品一起畅销全球,成为全球化妆刷销售冠军。这种刷子有多个系列产品,少则几十元一把,多则上百元一把。“现在淘宝网卖得最火的还是这种刷子,基本都是我生产的。”尚风云自豪地说。他搞出这么大的动静,在业界一举创出极高的名声,随后他与全球知名品牌雅诗兰黛、丝芙兰洽谈,很顺利地建立了合作关系,成为他们最主要的化妆刷供货商,份额都占到70%左右。2013年,尚风云在天津市津南区征地区近17亩,建设厂房4600平方米,招募工人200多名,并联系了3家工厂,为他们做半成品加工。

尚风云在天津市西青区杨柳青镇

尚风云和“出彩周口人”采访组人员合影留念

尚风云在天津市西青区杨柳青镇

尚风云和“出彩周口人”采访组人员合影留念

尚风云和“出彩周口人”采访组人员合影留念

尚风云和“出彩周口人”采访组人员合影留念